

**IL CONSULENTE SCIENTIFICO  
DEL FARMACO:**  
*una nuova figura  
professionale*



Giovedì 29 e Venerdì 30 maggio 2014

# IL CONSULENTE SCIENTIFICO DEL FARMACO:

## una nuova figura professionale

### Perché questo corso?

Le continue trasformazioni in atto nel settore farmaceutico stanno producendo profonde modificazioni che determinano di nuovi "saperi" e l'acquisizione di "competenze specifiche" indispensabili per affrontare la sfida del nuovo mercato.

In particolare, l'impatto determinato dal progressivo utilizzo terapeutico di farmaci generici sta facendo emergere la necessità di una loro corretta conoscenza tra i medici e la realizzazione di una nuova figura professionale che abbia competenze sia scientifiche che commerciali.

In questo contesto si evidenzia sempre di più l'esigenza formativa di una nuova figura professionale: IL CONSULENTE SCIENTIFICO DEL FARMACO.

### Durata

Il corso, della durata di 2 giornate dalle 09.00 alle 19.00 per un totale di 16 ore teoriche di formazione, seguite da un'ulteriore formazione pratica sul campo (a scelta del candidato) in affiancamento a CONSULENTI SCIENTIFICI DEL FARMACO della Genetic Spa durante la loro reale attività lavorativa.

### A chi è destinato

Agli informatori scientifici che intendono integrare le proprie competenze professionali e a quelli che vivono un momento di precarietà lavorativa e intendono ricollocarsi nel nuovo mercato del farmaco. In particolare il corso si rivolge a neolaureati in Informazione Scientifica del Farmaco ed a tutti i neolaureati in discipline scientifiche che vogliono acquisire nuove conoscenze e competenze che li renda più competitivi e appetibili al mercato del lavoro.

### Contenuti

#### 1ª giornata ore 09.00 - 19.00

- › La figura ISF nel terzo millennio: caratteristiche di un ruolo in rapida evoluzione
- › Il nuovo scenario del mondo farmaceutico alla luce delle scadenze brevettuali
- › Il mercato del farmaco equivalente
- › Il farmaco equivalente
- › Linea Guida EMEA per la registrazione dei farmaci
- › La bioequivalenza: aspetti scientifici e legislativi
- › La scadenza brevettuale
- › Lista trasparenza AIFA
- › La normativa della prescrizione alla luce della Spending review
- › L'azienda farmaceutica di produzione: struttura e organizzazione
- › Good Manufacturing Practice
- › Il controllo nell'azienda farmaceutica
- › Qualità: assicurazione della qualità e controllo qualità
- › Ricerca e sviluppo di nuove formulazioni
- › Nuovi concetti: il "PLUS GENERICO"

## II<sup>a</sup> Giornata ore 09.00 - 19.00

- › Nuovo profilo professionale dell'ISF: la figura del Business Unit Manager
- › Supply Chain Farmaceutica: deposito, grossista, farmacia
- › Gli affari regolatori: gli enti regolatori
- › Il nuovo ruolo del medico per l'informazione scientifica
- › Il contatto medico ISF: il medico come partner
- › Il ruolo della farmacia nella vendita
- › La vendita in farmacia: ordine diretto
- › Gli investimenti: cosa cambia nel nuovo scenario alla luce del contratto
- › Il contratto di lavoro: agente e consulente
- › Il regime fiscale
- › Dato IMS: comprenderlo ed interpretarlo
- › Deontologia dell'ISF
- › Tecnica di comunicazione: verbale, non verbale
- › Discussione
- › Fine lavori teorici in aula

## III<sup>a</sup> Giornata

- › Affiancamento sul campo a Consulenti scientifici del farmaco di Genetic (da concordare)

## IV<sup>a</sup> Giornata

- › Recruitment day: colloqui con i candidati interessati e meritevoli

### Struttura del corso

Il corso, **a numero chiuso (30 partecipanti)**, ha una struttura di tipo interattivo ed alterna sezioni di formazione "frontale" a sezioni pratiche attraverso simulazioni di contesti professionali che vanno dalla acquisizioni di tecniche farmaceutiche innovative, ad aspetti legislativi, alla interazione con la rete vendita con giornate di affiancamento. Alla fine del corso verranno prese in considerazione **le candidature che si saranno distinte** per attitudine alla professione con residenza in zone geografiche di interesse per lo sviluppo della rete vendita di Genetic.

#### **Laura De Donato**

*Responsabile Affari Regolatori Genetic*

#### **Antonio Di Salvia**

*Responsabile Qualità Genetic*

#### **Salvatore Giordano**

*Direttore Vendite Genetic*

#### **Antonio Petti**

*Qualified Person Genetic*

#### **Guglielmo Raiola**

*Consulente del Lavoro Genetic*

#### **Ivan Tretola**

*Responsabile Ricerca e Sviluppo Genetic*

#### **Ercole Volpe**

*Direttore Marketing e responsabile del reparto Formazione Genetic*

## Data

Giovedì 29 e Venerdì 30 Maggio 2014

## Sede

Aula di formazione Rita Levi Montalcini, Genetic Spa  
Indirizzo: Via Canfora, Fisciano Salerno Telefono: 089 821044.  
La segreteria può fornire indicazioni logistiche. Scrivere a

## Dove siamo

- Contrada Canfora, Fisciano (SA)
- 800 metri dall'università di Salerno
- 500 metri dal raccordo autostradale Sa/Na/Roma
- 40 Km di autostrada dall' aeroporto di Napoli percorribili in 25 minuti
- 8 Km dalla stazione Ferroviaria di Salerno
- 35 Km dalla stazione Ferroviaria di Napoli

## Convenzione

Hotel Santa Caterina - Via Antinori, 2 Fisciano, Salerno Telefono: 089 958050  
Costo camera in convenzione € 50,00 (colazione inc)

## Modalità di iscrizione e Quota di partecipazione

- 1) Compilare ed inviare in allegato il modello di iscrizione a Diapo Eventi & Congressi
- 2) Dopo la riconferma della ricezione da parte della segreteria organizzativa, provvedere al versamento di euro € 250,00 oltre IVA 22% da corrispondersi a: Diapo sas tramite bonifico bancario all'IBAN, IT64V0101015205100000001238 indicando come causale "Corso Consulente Scientifico ISF"
- 3) Inviare copia del bonifico a info@diapoeventi.it, oppure fax 089/8422056.

## La quota comprende

- Partecipazione al corso • Kit Materiale didattico • Coffe break e light lunch • Cena sociale • Attestato di partecipazione

### SCHEDA DI ISCRIZIONE

Da inviare alla Segreteria Organizzativa

TEL. .... FAX ..... E-MAIL ..... WEB-SITE .....

NOME ..... COGNOME .....

INDIRIZZO ..... CAP ..... CITTÀ ..... PROV. ....

TEL. .... FAX ..... E-MAIL .....

QUALIFICA PROFESSIONALE ..... ATTUALE OCCUPAZIONE.....

P. IVA ..... CODICE FISCALE.....

### DATI PER LA FATTURAZIONE (nel caso di persona/Ente/Istituto diverso dai dati sopra indicati)

RAGIONE SOCIALE .....

INDIRIZZO..... CAP ..... CITTÀ ..... PROV. ....

TEL. .... FAX ..... E-MAIL .....

P. IVA .....

QUOTE DI PARTECIPAZIONE IN EURO € 250,00 + IVA

### METODI DI PAGAMENTO

LE SCHEDE NON ACCOMPAGNATE DAL PAGAMENTO NON SONO VALIDE

- Bonifico bancario intestato a bonifico bancario all'IBAN ..... indicando come causale "Corso Consulente Scientifico"

DATA ..... FIRMA.....

Autorizzazione al trattamento dati ai sensi del d. lgs. 30 giugno 2003, n. 196

Iniziativa promossa da:



Genetic spa è un'Azienda Farmaceutica nazionale leader nello sviluppo, registrazione e produzione di farmaci per conto terzi. Lo stabilimento è situato a Salerno comprende 12 linee di produzione tra solidi orali e liquidi. Nell'ambito del proprio processo di sviluppo commerciale si propone alla classe medica con una propria rete vendita ed un listino (in espansione) di farmaci brand equivalenti e formulazioni plus brevettare (monodose sterile). Il nostro target medico di interesse è costituito da Medici di Medicina Generale e Specialisti (Internista, Cardiologo, Otorino, Pneumologo, Oncologo, Nefrologo, Pediatra, Neurologo).

Segreteria organizzativa:



Via Romaldo, 8 - 84134 Salerno - Tel. 089/791420 - Fax 089/8422056  
www.diapoeventi.it - info@diapoeventi.it